

기업과 전문가를
연결하여
더 큰 가치를
만들어 내는 곳
탤런트뱅크

Talent Bank

hunet



WHY 텔런트뱅크

“기업의 모든 일을 정규직이 다 해결할 수 있는 시대는 지났습니다.”

4차 산업혁명의 공유경제 시대에는 전문인력도 고용이 아닌 단기계약의 형태로 Risk를 줄여야 합니다.
고용과정의 긴 Lead-time, 높은 고정인건비, Quality 문제 등의 불편한 상황을 텔런트뱅크를 통해 해결해보십시오.

텔런트뱅크 전문가는 컨설턴트와 다릅니다.

컨설팅 회사가 제시하는 전략 방향과 프로세스 수립으로 끝나는 것이 아니라 경험을 통한 실제 사업 및 프로젝트 이행 노하우와 구체적 이슈 해결 능력을 갖춘 인재가 현장에서 직접 해결합니다. 뿐만 아니라, 다수의 TFT를 성공적으로 이끈 전문가가 신규 TFT에 참여하여 함께 솔루션을 찾고, 팀원들에게 확장된 사고와 전문지식을 전수할 수 있습니다.

“Paper work로 끝나지 않습니다. 텔런트뱅크 전문가는 함께 문제를 해결해 나갑니다.”



ABOUT **탈런트뱅크**

탈런트뱅크는 기업고객이 필요한 시간만큼 원하는 조건으로 검증된 전문가를 연결하며 실제 업무수행과 함께 전문 지식을 제공하는 전문가 매칭 플랫폼입니다.

- ☑ 대기업 팀장 이상, 중소기업 임원 이상 경력 전문가에게 실전 솔루션을 받을 수 있습니다.
- ☑ 키워드 검색(전문분야, 경험한 제품/고객사 등)을 통해 손쉽게 전문가를 찾을 수 있습니다.
- ☑ 합리적인 비용으로 기업고객이 필요한 시간만큼 전문가의 도움을 받을 수 있습니다.
- ☑ 내부 인력이 볼 수 없었던 조직 외부의 새로운 시각으로 비즈니스 과제를 해결할 수 있습니다.
- ☑ 3자 계약형태로 Task를 진행함으로써 채용 실패에 따른 Risk를 줄일 수 있습니다.

서비스 특징

탈런트뱅크만의 차별화 된 서비스를 직접 경험해 보세요.



경제적 비용

딱 필요한 시간만큼만
활용함으로써,
고용대비
훨씬 경제적입니다.



신속성

Project 의뢰 시,
단 하루 만에
원하는 전문가를
만나볼 수 있습니다.



철저한 전문가 검증

서류 검토는 물론,
일대일 대면 인터뷰까지
통과한
검증된 전문가입니다.



Customizing

기업고객이
원하는 방식에 맞추어
(진행대금, 기간 협의 등)
Project를 진행 할 수
있습니다.

서비스 프로세스

전문가 검색

실시간으로 기업고객이 찾고자 하는 전문가(전문분야, 경험한 제품/고객사 등)를 검색할 수 있습니다.

01

02

03

미팅 & 온라인 계약

미팅에서 계약체결까지
탤런트뱅크 담당 PM이
직접 도와드립니다.

Project의 시작은
전문가와 사전 미팅 후 결정하세요.

04

05

완료 및 평가

기업고객과 전문가간의
승인 하에 Project가 완료되며,
전문가에게 Project대금이
지급됩니다.

Project 의뢰

기업고객 니즈에 맞는 전문가에게
무료로 Project 의뢰를 할 수 있습니다.

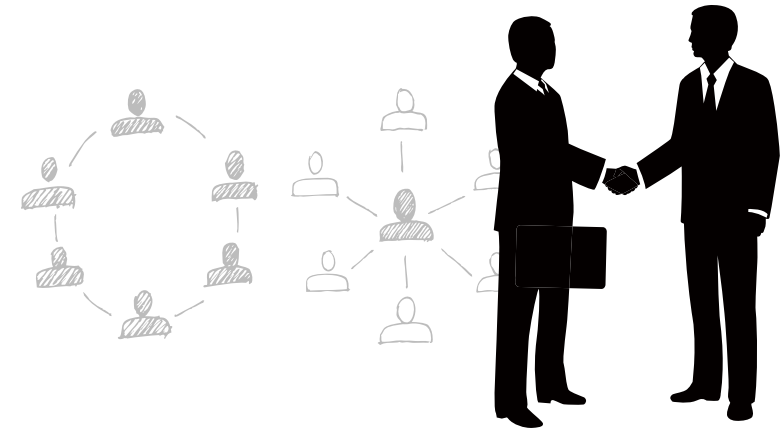
Project 시작

계약 완료 후, 절차에 따라 Project가 진행됩니다.
에스크로시스템을 통해
Project대금을 안전하게 보호하며,
분쟁 발생 시 중재 비용을 지원해 드립니다.

성공 사례

01. 신사업 기획

- **기업고객** : 부동산 자산관리
- **기업고객 니즈**
 - # 전문 청소업으로 신사업 진출 계획
 - # 투자비용, 인력 운영 계획 등
 - 구체적인 사업기획을 해줄 전문가 필요
- **월 비용** : 520만 원 / 주 2회 미팅 + 재택근무 (주 당 130만 원 / 4주)
- **성과**
 - # 대기업 미래경영전략실장으로서,
 - 전문 청소업을 신사업으로 기획하고 대표이사로 역임했던 전문가 매칭
 - # 중소기업 대표이사의 감이 아닌,
 - 충분한 시장조사 Data와
 - 세부 전략을 통해 신사업 진출

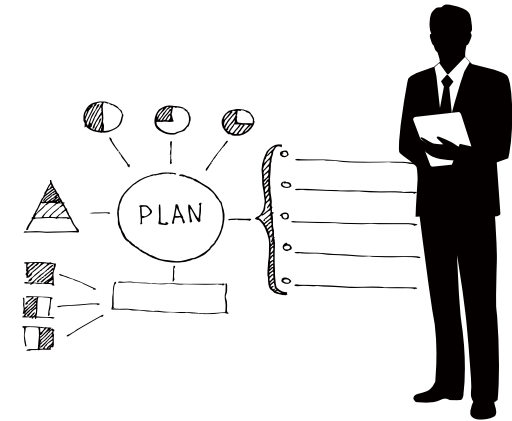
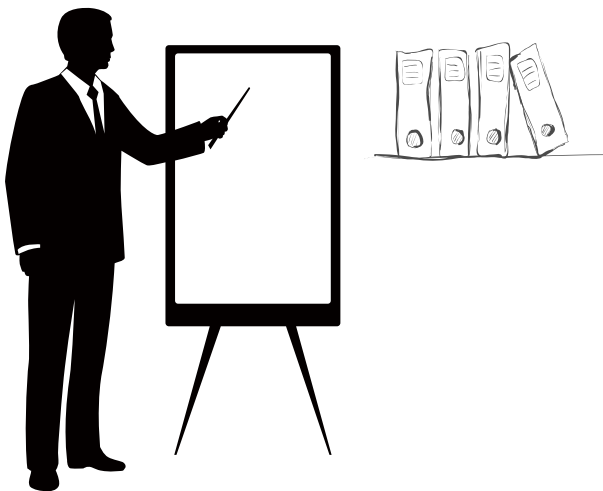


02. 해외 B2B 영업

- **기업고객** : 전선/제조업
- **기업고객 니즈**
 - # 내수 중심(90%)의 형태에서 해외 수출로 전환
 - # Client 발굴, 구매 발주 관리, 기타 소통 업무
 - # 성과 중심의 영업 지향(재택근무)
- **월 비용** : 출장경비 + 성공보수금(매출의 n%)
- **성과**
 - # 삼성물산, LG, 중소기업 대표 출신 3명 매칭
 - # 해외영업 자체를 아웃소싱 형태로 운영
 - # 고정 인건비 절감

03. 생산설비 관리 체계 구축

- **기업고객** : 전선/제조업
- **기업고객 니즈**
 - # 최상의 컨디션으로 생산 물량을 소화할 수 있는 생산설비 관리체계 구축
 - # 독일 핵심설비에 대한 기술 자문
- **월 비용** : 400만 원 / 월 8회 (일당 50만 원 * 8회)
- **성과**
 - # 대한전선, 포스코 정비본부 팀장 출신 전문가 매칭
 - # 설비 이력 및 정비실적 관리 문서 표준화
 - # 독일 핵심설비 일부 튜닝하여 생산 속도 증대



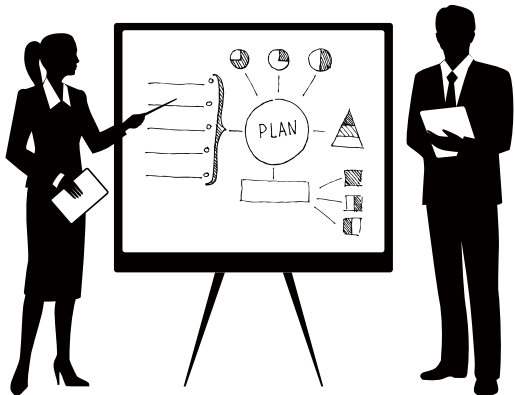
04. 사내 인트라넷 구축

- **기업고객** : 부품/제조
- **기업고객 니즈**
 - # PC/Mobile 연동 가능한 인트라넷 구축
 - # 효율적인 사내 커뮤니케이션
- **월 비용** : 168만 원 / 월 7회 (시간당 8만 원 * 7회(3시간))
- **성과**
 - # 소기업 대표 출신 전문가 매칭
 - # 구글 스위트를 활용한 사내 인트라넷 구축
 - 전자결재 기능 및 전자메일 기능 탑재
 - 에버노트(구글) 부가기능 활용

성공 사례

05. 전사적인 마케팅 전략 수립

- **기업고객** : 인테리어/건설
- **기업고객 니즈**
 - # 회사가 성장함에 따라 전사적인 마케팅 전략 수립에 대한 필요성 증대
 - # 마케팅 Big-Picture 및 실제 수행 방안 도출
- **월 비용** : 420만 원 / 주 3회 (일당 35만 원 * 12회)
- **성과**
 - # Major 마케팅 기획사 본부장 출신 전문가 매칭
 - # 전사적인 마케팅 전략 수립
 - # 기업고객 마케팅 담당자와의 협업으로 마케팅 지식 전수



06. 인테리어 외주업체 PT 평가

- **기업고객** : 교육업
- **기업고객 니즈**
 - # 오프라인 교육장 확보에 따른 인테리어 공사 진행
 - # 인테리어 업체 선정에 있어,
경쟁 PT 평가에 인테리어 전문가의 조언 필요
- **월 비용** : 40만 원 / 2시간 (시간 당 20만 원)
- **성과**
 - # 스페이스 브랜딩 전문가 매칭
 - # 경험이 전무한 교육장 인테리어 공사에 전문지식 습득
 - # 외주업체 PT 평가에 전문가의 조언을 받음으로써
성공적인 인테리어 공사(3억 규모) 완수

History & Vision

“**전문가**는 언제든지 자신이 원하는 일을 쉽게 찾을 수 있고
기업은 언제든지 전문가에게 쉽게 접근할 수 있는 새로운 고용시스템을 꿈꿉니다.”

2017.06 토틀뱅크팀 신설

2017.08 제1차 전문가 포럼 진행

2017.11 전문가 프로필 등록이 가능한 1.0ver 오픈

2017.11 제2차 전문가 포럼 진행

2018.04 Project 및 전문가 검색 기능을 추가한 2.0ver 오픈

2018.04 Imbc 전 CEO 특별 강의 진행 3차 전문가 포럼

2018.07 전문가 300명, Project 의뢰 100건 돌파

2018.08 전문가별 Project 의뢰 가능한 3.0ver 오픈

2019.11 온라인 결제 기능 4.0ver 오픈

2020.06 전문가 일정관리 기능 5.0ver 오픈

2020.12 거래대금 100억, Project 4,000건,
전문가 5,000명 2020년 목표 달성

2021. 상반기 Big-Data를 활용한 전문가 검증 및 역량 파악

2021. 하반기 상호 피드백 해석을 통해 ‘매칭 자동화’

2022. 하반기 Project DB 분석을 통해, 커리어개발 로드맵 제시



회사소개

탈런트뱅크는 (주)휴넷이 야심차게 준비한 신규 사업입니다.

에듀테크(EduTech) 기반, HRD 업계 선두기업

- 고용노동부 주최 '대한민국 일자리 으뜸기업' 선정
- 중국 교육 시장 진출 (업계 최초 기업교육 콘텐츠 개발)
- 휴넷 MBA 론칭 (국내 최초 비학위 MBA)
- 창업 이래 매출 성장 지속

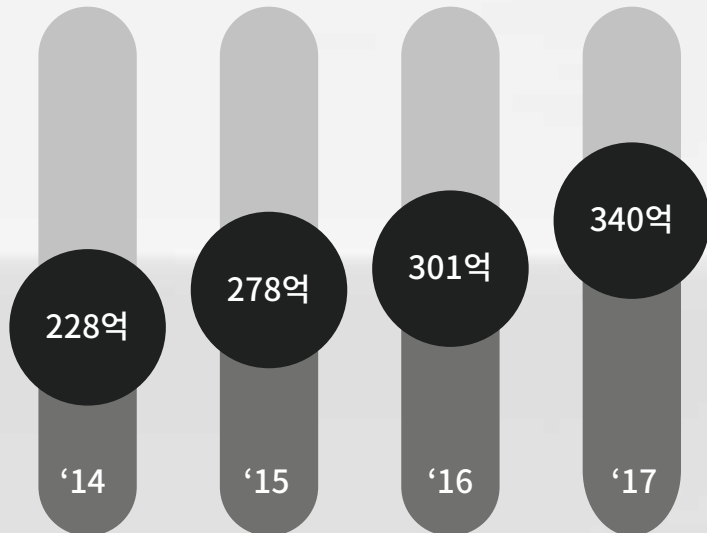
기업 정보

회사명 : (주)휴넷

설립일 : 1999년 10월 9일

대표자 : 조영탁

주요사업 : B2B온라인교육, 업계 2위 MS



주요 고객사

휴넷은 대한민국 대표 1만 5천 기업, 300만 회원과 함께 하고 있습니다.



4차 산업혁명은 일자리와 고용 방식에 혁명적인 변화를 요구하고 있습니다.
이제는 유연한 고용시스템 없이는 디지털 시대에서 살아남을 수 없습니다.
“업무 유연성, 속도, 새로운 접근 방식, 비용 절감, 혁신을 이루기 위해서는
 텔런트뱅크 서비스는 선택이 아닌 필수입니다.”

